

Sage 100 Gestion Commerciale

Intégrez l'ensemble de votre écosystème à votre gestion afin d'augmenter la rentabilité et la productivité de votre entreprise.

Du devis à la facturation en passant par l'approvisionnement et les stocks*, restez connecté à vos processus de gestion et à votre écosystème, que vous soyez au bureau, en télétravail ou en déplacement, le tout avec une solution en mode on premise ou hébergé.

Accélérer les processus de vente

- . Processus de facturation automatisé et chaîné avec une traçabilité totale.
- . Saisie des données unique, limitant les risques d'erreurs et les allers-retours inutiles.

Fidéliser les clients et les prospects par un suivi personnalisé

- . Centralisation de l'historique commercial, les informations financières et tous les éléments permettant de fidéliser les clients et prospects et développer le business, y compris ceux en provenance des réseaux sociaux.

Rationaliser les achats et stocks

- . Réduction des coûts d'achat et de stock par une gestion de stock à flux tendu et des approvisionnements maîtrisés en définissant des niveaux de stocks mini/maxi

Optimiser la politique tarifaire

- . Gestion du catalogue simplifiée grâce à une base de données de produits et de services totalement personnalisables : nomenclature, bundle, articles liés, produits de substitution, etc.
- . Mise en place des politiques tarifaires évoluées.

Piloter l'activité en toute sérénité(4)

- . Prise de décisions éclairées et rapides grâce aux tableaux de bord personnalisables et actualisables en temps réel (sous Excel avec l'option Sage BI-Reporting).

Sage 100 est connectée avec Microsoft 365

- vous pouvez ainsi interagir avec vos données de gestion, en mobilité, depuis des apps métiers Microsoft personnalisées pour répondre précisément à vos besoins.

Sage 100 en mode SaaS

Une solution flexible et évolutive

- . Frais d'infrastructure réduits
- . Dimensionnement du service en fonction de vos besoins
- . Accessibilité et disponibilité des données
- . Mises à jour légales et fonctionnelles automatisées
- . Sauvegardes automatiques
- . Connexion sécurisée à des serveurs européens

Les atouts



Optimisation de la collaboration interne et externe grâce à une centralisation des factures, documents, et flux bancaires.



Respect des exigences légales.



Accessible à tout moment (télétravail, mobilité).



Adaptation et personnalisation en fonction des besoins.



Accompagnement de proximité et accès aux services Sage.

Les fonctionnalités

Gestion complète des processus de vente

Saisies rapides des pièces commerciales avec contrôles et calculs automatiques

- Identification des articles par leur référence fournisseur ou leur code barre
- Transformation sans ressaisie des pièces commerciales, du devis à la commande, à la facture, etc.
- Application automatique des tarifs personnalisés, soldes et promotions
- Simulateur de remise, grilles d'expédition • Création d'articles ou de tiers en saisie de documents.
- Saisie multi-articles
- Confidentialité des documents de chaque représentant

Prise en compte des frais d'approche et des frais de port

Prise en charge de toutes les typologies d'articles, quelle que soit votre activité :

- Facturation des produits et services : articles unitaires, bundles, nomenclatures, ressources
- Gestion des conditionnements
- Proposition d'articles de substitution en cas de rupture de stock

Dématérialisation des documents et des commandes(1)

Envoi rapide et sécurisé des factures clients et des commandes fournisseurs

Suivi du processus de facturation en temps réel garantissant

:

- La traçabilité de l'ensemble de la chaîne de facturation
- Le respect des délais de paiement

Conformité aux exigences légales en matière de facturation électronique

Amélioration du suivi client

Gestion des prospects

Application à chaque client, ou catégorie de clients, de conditions commerciales appropriées

Contrôle des encours clients et application de restrictions en cas de dépassement

Partage des informations clients : coordonnées, historique, etc.

Récupération automatique des données administratives par service connecté, recherche de tiers et géolocalisation.

Consultation de l'historique du client, interrogation du compte, mise en place de rappels

Rationalisation des achats et stocks

Calcul automatique des prix d'achats en CMUP, FIFO & LIFO

Simplification de la gestion du catalogue avec l'import des tarifs fournisseurs et la gestion de plusieurs références par article

Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multidépôt et réapprovisionnement inter-dépôts, transfert de dépôt à dépôt
Chaîne complète de documents d'achats : demandes d'achats, commandes, réceptions et factures fournisseurs

Aide au choix fournisseurs selon le meilleur tarif ou la meilleure date de livraison

Gestion du stock à flux tendu grâce au contrôle des indisponibilités

Saisie rapide ou import automatique des inventaires

Edition des états de stocks

Connexion des outils de gestion avec l'écosystème

Ouverture aux réseaux sociaux : Facebook, Twitter, LinkedIn

Ouverture aux plateformes de dématérialisation des factures(1)

Communication native et partage de données avec vos autres solutions Sage 100 : CRM(1), Comptabilité, Saisie de Caisse Décentralisée(1), GPAO(1)

Copier/Coller depuis listes de Sage 100 Gestion Commerciale vers Excel®

Option Sage BI-Reporting(1)

Construction et réalisation de vos reportings directement depuis l'interface Excel®

Interrogation des données en temps réel sur l'ensemble de vos données de Sage

Conservation de vos tableaux existants en les automatisant et en créant de nouveaux en toute simplicité

Menu complémentaire dans Excel® donnant accès à des assistants pour concevoir vos états

Souplesse de paramétrage avec les critères placés dans la feuille Excel®

Optimisation des calculs avec le moteur In-Memory

Piste d'audit pour descendre vers une information plus

fine Recopie intelligente de la formule

Les options à la carte pour s'adapter à votre activité

Des options à la carte pour s'adapter à votre activité :

Gammes (tailles et couleurs)(2)

- Fabrication(2)
- Chaîne logistique(2)
- Traçabilité (lots et séries)(2)
- Calcul du besoin d'achats(1)
- Prévisions d'achats(1)
- Services(2)
- Connecteur Microsoft 365 pour :
Sage Contact, Power Automate, Power Apps
- Stockage et partage de documents Office 365

Tout savoir sur les options sur : www.sage.com/fr-fr/sage-100cloud



Sage Business Partner

Revendeur agréé Sage au Sénégal

Cité CPI (VDN) N°11, 1er étage

Tel: +221 33 869 36 00/ 76 026 50 50/

77 553 90 37

Mail: ages@ageslogiciels.com

Site web: www.ageslogiciels.com

Dakar, Sénégal

(1) Non disponible en version hébergée.

(2) Inclue par défaut en version Premium hébergée.

(3) Sage Contact se lie avec Microsoft 365 Business Standard.

(4) uniquement sur les versions on premise et Cloud Partenaire.

Plus d'information, contactez un expert :

Depuis la France + 33 (0)1 41 66 25 91

www.sage.com